

公益財団法人やまぐち産業振興財団ホームページリニューアル業務に係る
プロポーザル提案募集要項

1 目的

公益財団法人やまぐち産業振興財団ホームページリニューアル業務について、公募入札型プロポーザル方式により委託者を決定するにあたり、その手続について必要な事項を定める。

2 業務の概要

- (1) 業 務 名 公益財団法人やまぐち産業振興財団ホームページリニューアル業務
- (2) 業務内容 別添業務委託仕様書のとおり
- (3) 契約金額 1, 8 4 8 千円（上限額。消費税及び地方消費税含む。）
- (4) 契約期間 契約締結日から令和3年3月31日まで
- (5) 実施方法 公募入札型プロポーザル方式

3 参加資格

この手続に参加できる者は、次に掲げる要件に該当する者とする。

- 1. 地方自治法施行令 第167条の4第1項又は第2項の規定に該当する者でないこと。
- 2. 山口県の業務委託に係る競争入札参加資格者名簿に関する登録業者のうち、業種品目分類表において下記条件を満たすか、登録申請中であること。
 - ・「大分類：7 企画・製作 - 小分類：8 ホームページ作成」に該当。
 - ・山口県内に本社もしくは主要な事業所を有すること。
- 3. 公募開始から契約締結までの間、「山口県業務委託及び物品調達に係る競争入札等参加停止措置要領」に基づく参加停止を受けていないこと。

4 手 続 等

この手続に関する事項は、下記のとおり。

(1) 担当窓口

〒753-0077 山口市熊野町1-10 NPYビル10階
公益財団法人 やまぐち産業振興財団内移転準備室 ネットワークチーム
(担当) 寺本、竹田、松村
E-mail : trmt-r@ymg-ssz.jp、tak@ymg-ssz.jp、mtmr-t@ymg-ssz.jp
TEL : 083-922-9926 FAX : 083-921-2013

(2) 参加申請及び質問書の受付及び回答

提案に参加する場合の参加申込、加えて関係書類に関する疑義については、参加申請及び質問書（様式1）により受け付ける。

ア 提出方法 持参、郵送又はMailにより、上記(1)窓口まで提出すること。

イ 提出期限 令和2年11月30日（月）まで

ウ 質問に対する回答は、質問受領日から3営業日以内にメールにて送付する。なお質問は原則、参加申請者全体に共有するものとする。

(3) 提案書の提出

ア 提出書類 ①企画書（様式任意）

※企画書には以下の点に関する提案を必ず記載すること。

- ・サイトの内容（構成、機能、画面イメージなど）

- ・サイトの運用保守及び体制について
- ・これまでの同様のサイトの構築・運用・保守などの実績
- ・サイト構築に係るスケジュール

②見積書（見積明細書を添付すること）

※運用開始後の保守費用等月額料金の見積書も添付すること。

③提案事業者概要（パンフレット等でも可）

イ 提出部数 持参又は郵送の場合 8 部 Mail の場合は PDF

※A 4 の 2 段組みの両面印刷とする。

表紙等の装飾は不要（環境面への配慮）

ウ 提出方法 持参又は郵送又は Mail にて、上記(1)まで提出してください。

エ 提出期限 令和 2 年 1 2 月 8 日（火） 1 7 時まで

オ 費用負担 提案書の作成及び提出に係る費用は提出者の負担とします。

5 プレゼンテーション

提案者からのプレゼンテーションを令和 2 年 1 2 月 1 0 日（木）午後に予定。
（プレゼンテーション（1 5 分程度）、質疑（1 5 分程度）を想定。）

なお 4.（2）を提出頂いた方から都度予定の確認を行う。

6 審査委員会

プロポーザルの特定に係る審査は、公益財団法人やまぐち産業振興財団ホームページリニューアル業務プロポーザル審査委員会において、審査基準に基づき行う。

7 提案者の審査及び委託候補者の特定

(1) 提案書・プレゼンテーションの審査は、次に定める評価項目について審査し、最高得点者を候補者として特定し、契約交渉を行う。

(2) 評価項目、配点

提 案 課 題	評 価 項 目	配 点
サイトの制作について	・仕様書に基づき、サイトの趣旨、目的を理解しているか。 ・サイトの機能要件、画面イメージ、構成は適当か。 ・ユーザビリティ（利用者の使いやすさ）は十分か ・その他独自性や自社の強みはあるか。	25 点
サイトの運用保守及び体制について	・トラブル時などの体制は十分か ・セキュリティ対策は十分か。	15 点
過去の実績	・制作や運用保守を任せうる実績があるか。	5 点
見積額の妥当性	・見積内容・見積額は妥当なものか	5 点
合 計		50 点

8 契約の締結

提案書の提出及びプレゼンテーションを実施した者の中から、7 の最高得点者と契約交渉を行う。成立しない場合は、次点の者と契約交渉を行う。